

Jürgen W. Goldfuß

Ich helfe Menschen, für die Zukunft gerüstet zu sein - und ich möchte Spaß an und bei meiner Arbeit haben.



Fortbildungen

- ✦ Div. Führungsseminare in UK, USA, F, D

Sprachen in Beratung und Training

- ✦ Deutsch
- ✦ Englisch

Beruflicher Hintergrund

- ✦ Product Support Manager
- ✦ Techn. Koordinator für Europa, Brüssel
- ✦ Projektleiter SWIFT, Paris
- ✦ Produktmanager
- ✦ Leiter Training und Verkaufsförderung
- ✦ Marketingleiter
- ✦ Lead Trainer beim größten amerikanischen Seminaranbieter CareerTrack
- ✦ Seit 1990 selbstständiger Unternehmensberater, Autor, Publizist, Trainer, Redner, Kabarettist

Branchenerfahrung als Trainer, Berater und Coach

✦ branchenübergreifend

Trainings-, Beratungs-, Coachingschwerpunkte Erfolgreich führen:

Endlich Chef – was nun?

Nie Chef gelernt – und wie man trotzdem führt

What happens next – und wie man mit den Änderungen umgeht

Der erfolgreiche Teamleiter:

Wie man Projekt-Teams auch in schwierigen Situationen zum Erfolg führt

Mehr Umsatz – aber wie?

Wie man auch in "gesättigten Märkten" mehr Umsatz generiert

Privatissimum:

Der "Plan B – Tag", Karriereberatung für Führungskräfte "Der ChefTreff bei Goldfuß – Die Tankstelle für Führungskräfte"

Auf der Bühne:

"Goldfuß & Heiderich - Management-Spotlight"

"Ein Konzert für ein Publikum und eine Geige"

„Das Tante-Gertrud-Syndrom“

Veröffentlichungen

Kolumnen:

"Die 5 Weisen" (Handelsblatt),

"Der Ratgeber" (Schwäbische Zeitung)

"Zum Nachdenken" (Nussbaum-Verlag)

Bücher:

"Endlich Chef – was nun?" (Campus-Verlag)

"Trouble Shooting für den ersten Führungsjob" (Campus-Verlag)

"Souverän als Chef" (Campus-Verlag)

"Erfolg durch professionelles Delegieren" (auch auf Koreanisch erschienen) (Campus-Verlag)

"Führen in schwierigen Zeiten" (Campus-Verlag)

"Schnellkurs Verhandeln" (Lexika-Verlag)"

Schluss mit Mobbing" (Lexika-Verlag)

"Umsatzeinbruch oder Umsatzplus?" (GfT-Verlag)

"Gewinn durch Reklamation - Reklamationsverhandlungen mit Lieferanten" (Shaker-Verlag)

"Wer sich nicht führt, der wird verführt" (Junfermann-Verlag)

Kontakt

www.promakosa.de