

Telefon: 06 11 - 46 43 49  
Fax: 06 11 - 46 89 219  
E-Mail: schatzmeister@g-f-a.de

Gesellschaft für Arbeitsmethodik e. V.  
Günter Lichtenthäler, Bundesvorstand  
Konrad-Arndt-Str. 28  
65197 Wiesbaden

## 1x1 der Führung Employability – mein Marktwert auf einem dynamischen Arbeitsmarkt



Jürgen W. Goldfuß, MTD Marketing - Training - Dokumentation, in Speichingen, arbeitet seit 1989 als selbstständiger Unternehmensberater, Trainer und Autor. Die Schwerpunkte seiner Themen sind Führung, Kundenservice und Verhandeln.  
Internet: www.goldfuss.com

Sie haben einen sicheren Arbeitsplatz?  
In einem renommierten Unternehmen?  
In einer sicheren Branche?  
Ihre Planungssicherheit reicht bis zum Rentenbeginn?  
Ihnen kann nichts mehr passieren?

Das glaubten auch viele Mitarbeiter von namhaften Unternehmen wie Siemens, Infineon, Daimler, VW, Telekom, HP und und und - bis sie von aktuellen Ereignissen überrollt wurden. Es müssen nicht immer die „Heuschrecken“ sein, die für Bewegung sorgen. Viele Firmen schaffen es auch aus eigener Kraft, für unpopuläre Entscheidungen im Personalbereich zu sorgen.

Fachleute und Führungskräfte wägen bei ihren Entscheidungen im Job alle möglichen Faktoren ab, um für Abweichungen und Eventualitäten gewappnet zu sein. Für die Eventualitäten im persönlichen Bereich gibt es allerdings keinen Plan B, keinen Alternativplan. Denn der Gedanke an einen Bruch in der Karriere wird gerne verdrängt.

Wenn dann der Fall X eintritt, fallen viele Betroffene in eine Art Schockstarre, weil sie sich bisher nie ernsthaft mit dem Fall der Fälle beschäftigt haben.

Um nicht unvorbereitet in eine sich schnell ändernde Zukunft zu gehen, sollte sich deshalb jeder einmal die folgenden Fragen stellen:

Was würde ich tun, wenn ich plötzlich Hartz IV gefährdet wäre?  
Wer würde dann meine Erfahrung noch verwerten können?  
Was kann ich eigentlich einem neuen Arbeitgeber bieten?  
Wie würden meine Verkaufsargumente aussehen?  
Wo liegt mein USP, meine Einmaligkeit?  
Wie vermarkte ich mich am Besten?  
Wie sieht mein Verkaufsprospekt aus?  
Wie wirke ich als Verkäufer in eigener Sache?  
Wie wird privates Umfeld reagieren?  
Welche Alternativen kann ich entwickeln?  
Welche Fehler sollte ich vermeiden?

Sie werden nach diesem Seminar-Workshop mehr über sich wissen - und mit größerer Sicherheit der Zukunft entgegen schreiten.

## Ablaufübersicht

### Donnerstag, 25. Mai 2006

Bis 14.00 Uhr Anreise  
14.30 Eröffnung der Falkenstein-Seminare  
15.00 - 17.30 Seminare  
19.30 Uhr Kennenlernen der Teilnehmer

### Freitag, 26. Mai 2006

08.30 - 17.30 Uhr Seminare incl. Pausen  
19.30 Uhr Abendprogramm

### Samstag, 27. Mai 2006

08.30 - 16.00 Uhr Seminare incl. Pausen  
16.15 - 17.00 Uhr Übergabe der Zertifikate und Verabschiedung

## Tagungsort

Gustav-Stresemann-Institut e. V.  
Europäische Tagungs- und Bildungsstätte Bonn  
Langer Grabenweg 68  
53175 Bonn - Bad Godesberg  
Telefon 02 28/81 07-0  
Fax 02 28/81 07-197  
Email: info@gsi-bonn.de  
Internet: www.gsi-bonn.de

Mit der Anmeldebestätigung erhalten Sie eine Wegbeschreibung und Anfahrtsskizze (vorab auch über [www.gsi-bonn.de](http://www.gsi-bonn.de) erhältlich).

**Ansprechpartner  
für Anmeldungen/Finanzen:**  
Günter Lichtenthäler, Bundesvorstand  
Konrad-Arndt-Str. 28  
65197 Wiesbaden  
Telefon 0611-46 43 49  
Fax 0611-46 89 219  
E-Mail: schatzmeister@g-f-a.de

**Ansprechpartnerin  
für den Seminarablauf vor Ort:**  
Gabriele S. Herberger, Bundesvorstand  
Lindenstr. 34  
63128 Dietzenbach  
Telefon 06074-43 49 5  
Fax 06074-24 68 7  
E-Mail: herberger@g-f-a.de



Gesellschaft für Arbeitsmethodik e.V.

## 34. Falkenstein- Seminare 2006

in Bonn, Gustav-Stresemann-Institut e. V.  
Europäische Tagungs- und Bildungsstätte  
Donnerstag, den 25. Mai 2006 bis  
Samstag, den 27. Mai 2006

## Lebensgestaltung mit Methode

Selbstbestimmung im Leben -  
kollegiale Beratung - Netzwerk

# Herzlich willkommen zu einem weiteren Schritt Ihrer beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung

Liebe und Mitglieder und Freunde der GfA,

die Falkenstein Seminare wandern in diesem Jahr nach Westen, und zwar nach Bonn. Die „Europäische Tagungs- und Bildungsstätte Bonn“, das Gustav-Stresemann-Institut e.V., bietet beste Voraussetzungen für Bildung, Diskussion und Begegnung. Es ist zugleich ein Ort zum Wohlfühlen. Hierher laden wir Sie ganz herzlich ein.

- Sie wollen die Wirksamkeit Ihres Selbstmanagements überprüfen?
- Sie wollen richtige und gute persönliche Arbeitsmethodik kennenlernen und weiterentwickeln im Sinne erfolgreicher Lebens- und Arbeitsgestaltung?
- Sie wollen Ihren Arbeitsmarktwert überprüfen und verbessern?

Auch diesmal haben wir die an uns herangetragenen Wünsche und Vorschläge in das Programm eingebaut, das sich somit eng an Ihrer persönlichen und beruflichen Situation orientiert. Sie erhalten Gelegenheit, Ihr Methodenwissen auszubauen und erfahren, was wirklich gut funktioniert und was nicht. Sie bekommen Hilfestellung, Ihre aktuellen persönlichen und beruflichen Vorhaben weiterzubringen. Die Seminarstruktur orientiert sich wieder bewusst an der für die bewährten Falkenstein-Seminare typischen Dreiteilung. Wählen Sie eines der Seminare für sich aus:

**1x1 der Arbeitsmethodik –**  
das klassische Wissen bewährter Methoden für eine erfolgreiche Lebensgestaltung

**1x1 der Kommunikation –**  
die Voraussetzung für eine gute interpersonale Kompetenz zur Vernetzung in Familie, Beruf und Hobby

**1x1 der Führung -**  
das Knowhow für Führungs- und Fachkräfte, sich auch in einer stark verändernden Berufswelt behaupten zu können

Es wirken bewährte Trainer mit, die ehrenamtlich gerne mit Ihnen engagiert und lebendig drei Tage lang die Inhalte behandeln, vertiefen und Ihnen helfen, sie für Sie maßzuschneidern. Freuen Sie sich auf aktive, workshopmäßig aufgebaute Seminarveranstaltungen, bei denen auch der Erfahrungsaustausch mit den anderen Seminarteilnehmern und GfA-Freunden nicht zu kurz kommen wird.

Sie werden einen großen Nutzen aus den Falkenstein-Seminaren 2006 ziehen können, die an einem per Bahn, Auto und Flugzeug gut erreichbaren Ort stattfinden. Freuen Sie sich auf drei Tage gemeinsames Lernen und Begegnen in Bonn am Rhein.

Ihr

GfA-Bundesvorstand

www.g-f-a.de

## 1x1 der Arbeitsmethodik Szenariotechnik – ein Lernworkshop



Dipl.-Wirtschaftsingenieur (FH) Gunter Steidinger  
Inhaber der Gunter Steidinger Unternehmensberatung in Zentraleuropa CMC/BDU in Villingen-Schwenningen, Internet: www.Steidinger.com

### Warum dieser Lernworkshop eine besondere Bedeutung hat:

Weil immer wieder von Managern behauptet wird, es sei unmöglich in der heutigen Zeit, strategisch zu planen, weil alles so turbulent sei, sich alles ständig ändere und man nichts mehr vorhersehen könne.

### Zweck des Lernworkshops

Orientierung ermöglichen, wo Orientierungslosigkeit und Verwirrung bestehen, eine sicherere, tragfähigere Basis für grundlegende Entscheidungen schaffen.

Sensibilisieren für die Möglichkeit, frühzeitig Chancen und Risiken für das Unternehmen bzw. den eigenen Unternehmensbereich und die persönliche berufliche Zukunft zu erkennen.

Die erfolgsversprechende Arbeitsmethode und den Szenarioprozess kennen lernen und praktizieren lernen (= üben), damit SIE mit dem berühmten 1. Schritt früher dran sind als die anderen ! bzw. nicht mehr so leicht überrascht werden können.

### Arbeitsmethode und Teilnehmerunterlagen

Wir arbeiten in Gruppendynamik, d.h. mit voller Einbeziehung der Teilnehmer in die konkrete, praktische Arbeit; daher „Lernworkshop“, nicht „Seminar“. Konsum ist nicht angesagt, sondern Spaß mit der Arbeit und der Gruppe. Pinwandtechnik und software-unterstützte Arbeit am PC dominieren. Bringen Sie Ihren Laptop mit USB mit, dann können Sie die Dateien auf Ihren Rechner übernehmen und direkt damit weiterarbeiten. Von den Pinwandcharts gibt es ein Foto-Protokoll.

### Was hilft s letztlich?

Sicherheit gewinnen, wo Unsicherheit herrscht; privat wie beruflich eine Ahnung haben, in welche Richtung Sie denken und sich entwickeln sollten.

## 1x1 der Kommunikation Wie gewinne ich und überzeuge ich meine Gesprächspartner?



Dipl.-Wirtschaftspädagoge Rudolf Schnappauf  
Inhaber von RAS-Training und Beratung in Hünfelden, Internet: www.RAS-Training.de

In dem Seminar lernen und üben Sie, wie Sie verständnisvoll umgehen mit Kunden, Kollegen und Partnern.

Aus dem Inhalt:

- Positive Einstellung zur aktiven Kundenansprache erhalten
- Die unterschiedlichen Erwartungen und Bedürfnisse der verschiedensten Interessenten bewusst machen
- Welche Leistungen haben wir zu erbringen, um alle gleichermaßen zufrieden zu stellen?
- Einfluss von Verstand und Gefühl bei Entscheidungen auf das Verhalten erkennen
- Mit Reklamationen und Beschwerden verständnisvoll umgehen
- Gesprächspartnern freundliche Zuwendung zeigen und das Gefühl geben, verstanden worden zu sein
- Wie bringe ich mich selbst in einen guten inneren Zustand? - „überall und jederzeit Ruhe und Gelassenheit“
- Wie bleibe ich auch bei provozierendem Partnerverhalten ruhig und freundlich?
- Mit schwierigen Kunden/Partnern umgehen können
- Erwartungshaltung und ihre Folgen; Chancen- oder Problem-Denker? Innere Einstellung, Ausstrahlung und die Macht selbsterfüllender Vorschläge
- Mental auf jeden Gesprächspartner positiv, flexibel und kraftvoll einstimmen
- Die wesentlichen Voraussetzungen für eindeutige, verständliche und überzeugende Gespräche kennen
- Verinnerlichen der zwei wichtigsten Regeln der Kommunikation
- Bewusst wahrnehmen, genau beobachten:  
Sehe ich, was ich sehen will, oder was mein Partner macht?  
Höre ich, was ich hören will, oder was mein Partner sagt?
- Wie gut kann ich wirklich hinzuhören? Zuhörtest
- In welchen Situationen hilft mir der „Kontrollierte Dialog“?  
Was gilt es beim Hinhören und beim Sprechen zu beachten?
- Gekonnt und gezielt mit den richtigen Fragen spielend Informationen holen
- Wichtige Grundkenntnisse der Beratungs-Methodik und -Psychologie

# Anmeldung

zu den Falkenstein-Seminaren 2006 in Bonn  
Donnerstag, den 25. Mai bis Samstag, den 27. Mai 2006

Name, Vorname .....

Teiln. Ehe-/Lebenspartner(in) .....

Straße.....

PLZ, Ort .....

Telefon .....Telefax.....

E-Mail .....

- Ich bin GfA-Mitglied in.....
- Ich möchte vor den Falkenstein-Seminaren 2006 GfA-Mitglied werden (Jahresbeitrag € 80,00). Bitte senden Sie mir einen Aufnahmeantrag zu.

Hiermit melde ich mich  
 alleine  mit Ehe-/Lebenspartner(in)  
für die Falkenstein-Seminare 2006 an.

Seminarwunsch (bitte ein Seminar ankreuzen):  
Anmeldender Ehe-/Lebenspartner  
 1x1 der Arbeitsmethodik   
 1x1 der Kommunikation   
 1x1 der Führung

Den Teilnehmerbetrag für Übernachtung, Vollpension und Seminar in Höhe von:

- € 290,00 für GfA-Mitglieder (Einzelzimmer)
- € 270,00 für GfA-Mitglieder im Doppelzimmer
- € 390,00 für Nicht-GfA-Mitglieder (Einzelzimmer)
- € 370,00 für Nicht-GfA-Mitglieder (Doppelzimmer)

habe ich  
 auf das Konto GfA e. V.: 245 076 002, BLZ 510 500 15, Nassauische Sparkasse, Wiesbaden, überwiesen  
 als Verrechnungsscheck beigelegt  
Bei Eintritt in die GfA e. V. vor Beginn der Seminare gelten die oben genannten Preise für GfA-Mitglieder.

Sie erhalten eine Anmeldebestätigung mit Wegbeschreibung. Wegen der begrenzten Teilnehmerzahl empfehlen wir umgehende Anmeldung.

Datum \_\_\_\_\_ Unterschrift \_\_\_\_\_